



Kongres Finansowania Handlu

Trade Finance Congress

DATA

27-28 listopada
2023

MIEJSCE

Hotel Bristol
Warszawa

ceeta.pl

CEETA specjalizuje się w organizacji najwyższej klasy warsztatów szkoleniowych, seminariów, wykładów i konferencji z zakresu rynków finansowych w krajach Europy Środkowej i Wschodniej.

Od 2003 roku zrealizowaliśmy ponad 500 zaawansowanych merytorycznie, eksperckich sesji szkoleniowych i seminariów. Współpracujemy ze środowiskiem eksperckim z Polski, Europy i Stanów Zjednoczonych.

Ponad 10 000 osób wzięło udział w wydarzeniach organizowanych przez nasz zespół. Wsłuchujemy się w opinie naszych klientów, stale śledzimy tendencje oraz funkcjonowanie interesujących nas obszarów tematycznych i staramy się wychodzić naprzeciw oczekiwaniom uczestników rynku stawiając reputację i doskonałość za priorytet.



Próba korelacji poziomu nabytej wiedzy z uzyskiwanymi wynikami w ramach negocjacji biznesowych nabiera coraz większej rangi i podnosi sens dyskusji nad wpływem inwestycji w profesjonalną edukację na bezpośrednie wyniki finansowe podmiotu.

Zapraszam do współpracy,

**TOMASZ DENDURA,
FOUNDER & CEO, CEETA**

Partnerzy

KKLW



Prelegenci/Paneliści



Przemysław Wierzbicki
Partner
KKLW



Marta Ewiak-Kawecka
Counsel
KKLW



Paweł Turek
Counsel
DLA PIPER



Bartosz Matusik
Partner
DLA PIPER



Marcin Bartzak
Partner
ITMA



Prof. Helyette Geman
Research Professor, Johns Hopkins University, Visiting Professor, Inner University Norway; Member of the Board Bloomberg Commodity Index; 2022 Financial Engineer of the Year



Izabela Nowak
Dyrektor Działu Gwarancji Ubezpieczeniowych Departament Ubezpieczeń dla Budownictwa i Ubezpieczeń Flotowych
UNIQA TU SA



Filip Szewczyk
DEBTSTRUCTURES



Irena Ciodyk-Zemirli
Kierownik Departamentu Faktoringu i Finansowania Handlu
BANK MILLENIUM SA



Howard Palmer
Author, Lecturer,
Int. Banker



Piotr Maciaszek
Dyrektor Departamentu Ubezpieczeń i Współpracy Międzynarodowej
KUKE



Karol Jakubaszek
Menedżer Zespołu Zespół Relacji Finansowania Handlu
Departament Ekspansji Zagranicznej i Finansowania Handlu
BANK GOSPODARSTWA KRAJOWEGO

1

Dzień pierwszy

SALON CHOPIN

9:00-10:30

The New Outlook of Trade Finance

Speaker · Prof. Helyette Geman

- The Early Days of Trade Finance and the Role of European Banks such as BNP Paribas and ABN Amro
- The Arrival of New Players after the 2008 financial crisis and the Consequences in terms of Credit Risk and Commodity Price Risk.
- The Role of Commodity Indexes

Tranzycja wskaźnika referencyjnego WIBOR-WIRON w transakcjach finansowania handlu.

Prowadzący · Marcin Bartczak – Partner | ITMA

10:30-10:50

PRZERWA KAWOWA

10:50-12:30

Sekurytyzacja należności handlowych – alternatywne źródło finansowania kapitału obrotowego.

Prowadzący · Paweł Turek – Counsel | DLA Piper

- Czym jest sekurytyzacja należności handlowych
- Jakie są główne zalety sekurytyzacji należności handlowych
- Dla jakich przedsiębiorstw może stanowić źródło finansowania

„Trade Finance – w jakim kierunku zmierza rynek i czy akredytywa nadal się przyda?”

Prowadzący · Przemysław Wierzbicki – Partner | KKLW

- Podstawowe ryzyka biznesowe w Trade Finance,
- Sytuacja rynku Trade Finance i perspektywy na najbliższe lata?
- Czy rozwój nowych form Trade Finance (SCF i inne) zagrozi akredytywie?
- Biznesowe wady i zalety akredytywy
- Czy możliwe jest uelastycznienie akredytyw? Przykłady sytuacji, gdzie istniała skomplikowana struktura finansowania lub zmienił się kształt transakcji

Islamic Banking.

Prowadzący · Howard Palmer – Course Director | Palmer Banking

- The Concept of Islamic Banking
- Mudaraba and Jihara Models of Commodity and WC Finance.
- Islamic Banking and Fund Management
- Sukuk and Forfaiting explained with contemporary models.
- A Murabaha Sukuk
- Analysing Islamic Institutions

13:30-14:30

LUNCH



14:30-17:00

WARSZTAT A

CZ.I

Gwarancje według Jednolitych Reguł dla Gwarancji Płatnych na Żądanie 758 (Uniform Rules for Demand Guarantees URDG 758).

Prowadzący · Marta Ewiak-Kawecka – Counsel | KKLW

- Wprowadzenie do Jednolitych Reguł dla Gwarancji Płatnych na Żądanie (URDG 758).
- Kiedy najczęściej spotkamy się z gwarancją URDG.

15:30-15:30

PRZERWA KAWOWA

CZ.II

- Na co zwracać uwagę? Regulacje URDG i najważniejsze różnice w stosunku do rozwiązań powszechnie stosowanych w obrocie na rynku polskim.
- Studium przypadku (Case study) – praktyczne zastosowanie URDG w transakcjach handlowych.

14:30-17:00

WARSZTAT B

CZ.I

Sekurytyzacja należności handlowych w praktyce.

Prowadzący · Paweł Turek – Counsel | DLA Piper

- Bartosz Matusik – Partner | DLA Piper
- Filip Szewczyk – Debtstructures

1. Czym jest sekurytyzacja należności – spojrzenie prawne
2. Na czym polega transakcja sekurytyzacji należności handlowych
3. Strony transakcji
4. Dokumenty transakcyjne
5. Typowe parametry finansowania
6. Finansowanie portfela należności vs finansowanie firmy
7. Zagadnienia sprawozdawcze w sekurytyzacji
8. Warunki wstępne portfela należności

15:30-16:00

PRZERWA KAWOWA

CZ.II

9. Zarządzanie transakcją
10. Zagadnienia cesji należności
11. Sekurytyzacja a dług korporacyjny
12. Przypadki naruszenia
13. Sekurytyzacja należności handlowych a faktoring
14. Zagadnienia podatkowe w sekurytyzacji

17:00-19:00

NETWORKING COCTAIL

2

Dzień drugi

SALON CHOPIN

9:00-10:30

Energy Markets in Transition

Speaker · Prof. Helyette Geman

- Coal as a Long-Lasting Commodity Worldwide
- Oil Companies' Mergers and Profits from Crude Oil High Volatility
- Natural Gas as the Balancing Commodity for Electricity
- Natural Gas Markets in Europe

Forfaiting and Advanced Trade Finance Models.

Prowadzący · Howard Palmer – Author, Lecturer, Int. Banker

- The mechanics of Forfaiting and Discount of Trade Receivable papers and instruments.
- Case study in Forfaiting to highlight the practical operation of Forfaiting.
- Discounting mathematics and Risk adjustments.
- Forfaiting of Polish and regional products.
- Comparison with discount of Deferred payment L/Cs

10:30-10:50

PRZERWA KAWOWA

PANEL DYSKUSYJNY

Optimalizacja Handlu Zagranicznego: Wybór Najlepszych Narzędzi Trade Finance dla Polskich Firm.

Moderator · Przemysław Wierzbicki – Partner | KKLW

- Paneliści
- Piotr Maciaszek – Dyrektor Departamentu Ubezpieczeń i Współpracy Międzynarodowe | KUKE
 - Izabela Nowak Dyrektor Działu Gwarancji Ubezpieczeniowych Departament Ubezpieczeń dla Budownictwa i Ubezpieczeń Flotowych | UNIQA TU SA
 - Irena Ciodyk-Zemirli – Kierownik Departamentu Faktoringu i Finansowania Handlu BANK MILLENIUM SA
 - Karol Jakubaszek – Menedżer Zespołu, Departament Ekspansji Zagranicznej i Finansowania Handlu | Bank Gospodarstwa Krajowego

Advanced Trade Finance Models 2.

Speaker · Howard Palmer – Course Director | Palmer Banking

- Deferred Payment L/Cs and PNs, Bills of Exchange
- Pre-export finance Tolling models
- Trade Finance Commodity Houses as Financial Institutions and lending to them
- Problems with Traders and how to avoid them

13:00-14:00

LUNCH



14:00–17:00

WARSZTAT A

PART I

Speaker · Prof. Helyette Geman

- Critical Metals for the Energy Transition.
- Steel for Wind Turbines and Solar Panels
- Aluminium and Palladium as Key Commodities

15:30–16:00

COFFEE BREAK

PART II

- The Key Role of Nickel in Batteries
- Inventory Finance and Warehousing Risk : The Example of Citi

14:00–17:00

WARSZTAT B

CZ.I

Sankcje Międzynarodowe a Finansowanie Handlu Zagranicznego.

Prowadzący · Przemysław Wierzbicki – Partner | KKLW

- Różne typy sankcji międzynarodowych i ich reżimy.
- Ryzyka związane z naruszeniem sankcji.
- Przegląd najważniejszych programów sankcyjnych na przykładzie Rosji i Iranu.

15:30–16:00

PRZERWA KAWOWA

CZ.II

- Analiza transakcji pod kątem ryzyka sankcyjnego.
 - Które instrumenty finansowania handlu międzynarodowego niosą ze sobą największe ryzyko sankcyjne?
-

Kongres finansowania handlu

PROSIMY WYPEŁNIĆ I PRZESŁAĆ NA ADRES: REGISTRATION@CEETA.PL

DZIEŃ 1 – WYBÓR WARSZTATU

Warsztat A Warsztat B

DZIEŃ 2 – WYBÓR WARSZTATU

Warsztat A Warsztat B

DATA

27–28
listopada
2023

MIEJSCE

Hotel Bristol
Warszawa

CENA

3200 PLN + VAT / osoba

SPOSÓB PŁATNOŚCI

przelew bankowy
mBank S.A.,
nr konta:
31 1140 2017 0000 4102
1305 4692

NASZ ADRES

ul. Grzybowska 4/217
00-131 Warszawa
tel.: 22 114 01 42
info@ceeta.pl

W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej pięć dni roboczych przed rozpoczęciem seminarium.

Zgłoszenie rezygnacji po terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw.

CEETA zastrzega sobie prawo do zmiany daty, prowadzących oraz odwołania seminarium w razie nieprzewidzianych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Firma: _____

Adres: _____

NIP: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

FAKTURA

Proszę o przesłanie faktury VAT na adres e-mail:

Proszę o przesłanie faktury VAT pocztą na adres:

Podpis: _____

Data i pieczęć: _____

Wyrażamy zgodę na przetwarzanie naszych danych osobowych przez firmę CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory w zakresie prowadzonej przez nią działalności gospodarczej.

**KLAUZULA
INFORMACYJNA
OBOWIĄZUJĄCA
PO ROZPOCZĘCIU
STOSOWANIA RODO**

Informuję, że:

1. Administratorem Pani/Pana danych osobowych jest firma CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory w Warszawie z siedzibą przy ul. Grzybowska 4/217, 00-131 Warszawa, zwany dalej Administratorem; Administrator prowadzi operacje przetwarzania Pani/Pana danych osobowych;
2. Administratorem danych osobowych jest Tomasz Dendura e-mail: tomasz.dendura@ceeta.pl;
3. Pani/Pana dane osobowe przetwarzane będą w zakresie prowadzonej przez firmę CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory działalności gospodarczej (realizacja kongresów i warsztatów szkoleniowych) oraz Partnerów Strategicznych Kongresu Finansowania Handlu (27-28.11.2023);
4. Podstawą przetwarzania Pani/Pana danych osobowych jest rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady Unii Europejskiej z 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/W (ogólne rozporządzenie o ochronie danych);
5. Posiada Pani/Pan prawo do: żądania od Administratora dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania, usunięcia lub ograniczenia przetwarzania danych osobowych, cofnięcia zgody na przetwarzanie danych osobowych;
6. Pani/Pana dane osobowe nie podlegają zautomatyzowanemu podejmowaniu decyzji, w tym profilowaniu;
7. Pani/Pana dane osobowe będą przechowywane przez CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory Tomasz Dendura.

**KLAUZULA ZGODY
NA ZBIERANIE
I PRZETWARZANIE
DANYCH OSOBOWYCH
ZGODNA Z RODO**

1. Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez firmę CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory w Warszawie z siedzibą przy ul. Grzybowskiej 4/217, 00-131 Warszawa, NIP: 8151611059, REGON: 017503334 wynikających z prowadzonej przez nią działalności gospodarczej (realizacja kongresów i warsztatów szkoleniowych).
2. Podaję dane osobowe dobrowolnie i oświadczam, że są one zgodne z prawdą;
3. Zapoznałem/łam się z treścią klauzuli informacyjnej, w tym z informacją o celu i sposobach przetwarzania danych osobowych oraz prawie dostępu do treści swoich danych i prawie ich poprawiania.

Potwierdzam zapoznanie się z powyższymi informacjami:

Podpis: _____

Data: _____

