



Kongres

2024

Finansowania Handlu

Trade Finance Congress

DATA
21-22 listopada
2024

MIEJSCE
Hotel Bristol
Warszawa

ceeta.pl

CEETA specjalizuje się w organizacji najwyższej klasy warsztatów szkoleniowych, seminariów, wykładów i konferencji z zakresu rynków finansowych.

Od 2003 roku zrealizowaliśmy ponad 500 zaawansowanych merytorycznie, eksperckich sesji szkoleniowych i seminariów. Współpracujemy ze środowiskiem eksperckim z Polski, Europy i Stanów Zjednoczonych.

Ponad 15 000 osób wzięło udział w wydarzeniach organizowanych przez nasz zespół. Wsłuchujemy się w opinie naszych klientów, stale śledzimy tendencje oraz funkcjonowanie interesujących nas obszarów tematycznych i staramy się wychodzić naprzeciw oczekiwaniom uczestników rynku stawiając reputację i doskonałość za priorytet.



Próba korelacji poziomu nabytej wiedzy z uzyskiwanymi wynikami w ramach negocjacji biznesowych nabiera coraz większej rangi i podnosi sens dyskusji nad wpływem inwestycji w profesjonalną edukację na bezpośrednie wyniki finansowe podmiotu.

Zapraszam do współpracy,

**TOMASZ DENDURA,
FOUNDER & CEO, CEETA**

Partnerzy

KKLW

A&O SHEARMAN



Prelegenci/Paneliści



Przemysław Wierzbicki
Partner
KKLW



Marta Ewiak-Kawecka
Counsel
KKLW



Artur Rutkowski
Senior Associate
A&O SHEARMAN



Paweł Turek
Counsel
DLA PIPER



Wojciech Kryński
Managing Partner
GROUND FROST



Howard Palmer
Author, Lecturer
INT. BANKER



Marek Zieliński
Country Director, Poland
EUROBOND INTERNATIONAL



Piotr Winnicki
Dyrektor Zarządzający
Pionu Finansowania
Handlu i Faktoringu
HSBC POLSKA



Karol Jakubaszek
Dyrektor Biura Relacji Finansowania
Handlu w Departamencie Ekspansji
Zagranicznej i Finansowania Handlu
BANK GOSPODARSTWA KRAJOWEGO



Piotr Dylak
Dyrektor Departamentu
Finansowania Handlu i
Faktoringu
BNP PARIBAS

9:00-10:30

Sekurytyzacja należności handlowych – alternatywne źródło finansowania w oparciu o należności krótkoterminowe

Prowadzący · Paweł Turek – Counsel | DLA Piper

- Czym jest sekurytyzacja należności handlowych
- Jakie są główne zalety sekurytyzacji należności handlowych
- Dla jakich przedsiębiorstw może stanowić źródło finansowania

Risk Perception and Mitigation in Trade Finance

Speaker · Howard Palmer – Author, Lecturer | Int. Banker

- The Definition of Risk in Contemporary Practise
- The catastrophic nature of loss in Trade Finance with case studies
- A systemic and modular solution by product
- Fraud as a risk in Trade and Commodity Finance
- The risk from a Polish Bank's perspective
- Risk Mitigation, systemic and product based
- Selling Trade Finance deals to a credit committee
- Use of Secondary Markets
- DP and Letter of Credit subtypes

10:30-10:50

PRZERWA KAWOWA

10:50-13:00

PANEL DYSKUSYJNY**Trendy w dobie deglobalizacji – z jakich narzędzi Trade Finance mogą skorzystać polscy przedsiębiorcy?**

Moderator · Przemysław Wierzbicki, Partner Zarządzający | KKLW

- Paneliści
- Karol Jakubaszek – Dyrektor Biura Relacji Finansowania Handlu w Departamencie Ekspansji Zagranicznej i Finansowania Handlu | Bank Gospodarstwa Krajowego
 - Piotr Winnicki – Dyrektor Zarządzający Pionu Finansowania Handlu i Faktoringu | HSBC Polska
 - Piotr Dylak – Dyrektor Departamentu Finansowania Handlu | BNP PARIBAS

Gwarancja bankowa i ubezpieczeniowa w świetle aktualnego orzecznictwa

Prowadzący · Marta Ewiak-Kawecka – Adwokat, Counsel | KKLW

- Charakter zobowiązania gwaranta
- Wybrane klauzule gwarancyjne
- Zarzut nadużycia gwarancji



14:00–15:00

LUNCH

15:00–17:00

WORKSHOP A

PART. I

Advanced Trade Finance Models

Speaker · Howard Palmer – Author, Lecturer | Int. Banker

- Standby L/Cs contemporary examples in Europe
 - How a Standby works in terms of collateral appraisal
 - Standby Types both guarantee and payment risks
 - Standbys in comparison to other L/C types
-

15:45–15:10

PRZERWA KAWOWA

PART. II

Main Workshop : Delegates will be presented with a Standby that starts between RZB Vienna and another European Country that quickly transforms into 4 country involvement. Bankers in this case, have got their lines confused and a number of fairly contentious emails cross. In the end the delegates, divided into 2 groups, each representing a Bank, present their cases to an adjudicator.

15:00–17:30

WARSZTAT B

CZ. I

Gwarancje pod URDG 758 w praktyce – case study

Prowadzący · Marta Ewiak-Kawecka – Adwokat, Counsel | KKLW

- Korzyści ze stosowania gwarancji bankowych/ubezpieczeniowych jako sposobu zabezpieczenia
 - Jednolite Reguły dla Gwarancji Płatnych na Żądanie 758 – czym są i dlaczego warto je stosować w obrocie międzynarodowym?
 - Gwarancja pod URDG – najważniejsze różnice w stosunku do rozwiązań powszechnie stosowanych w obrocie na rynku polskim
-

15:50–16:10

PRZERWA KAWOWA

CZ.II

- Case study – przykłady praktyczne
-

2

Dzień drugi

SALON CHOPIN

9:00

Wpływ narzędzi trade finance na wartość firmy

Prowadzący · Wojciech Kryński – Managing Partner | Ground Frost

Narzędzia trade finance mają wpływ na cykl obrotowości kapitału pracującego. Z tego względu ich funkcjonowania ma znaczenie przy wycenach firm. W trakcie sesji poruszone zostaną kwestie tego, w jaki sposób inwestorzy i analitycy patrzą na trade finance w wycenach dochodowych i procesach due diligence. Kwestie omawiane będą obejmować:

- prezentację różnych rodzajów trade finance w bilansie
- podejście w wycenach dochodowych (dług, czy kapitał obrotowy)
- kwestie związane z due diligence i zapewnieniami odnośnie umów trade finance

Optymalizacja procesu finansowania kredytowego (z uwzględnieniem finansowań eksportowych) oraz istotne postanowienia umowne dla różnych typów kredytów z punktu widzenia prawnego oraz dokumentacyjnego (w tym na standardzie LMA) – na co warto zwrócić uwagę a co można opuścić?

Prowadzący · Artur Rutkowski – Senior Associate | A&O Shearman

10:30–10:50

PRZERWA KAWOWA

Drzwi do międzynarodowego świata gwarancji ubezpieczeniowych

Prowadzący · Marek Zieliński – Country Director, Poland | EuroBond International

- Światowi ubezpieczyciele; dostępność ich rozwiązań w Polsce oraz możliwości
- Zakres oferowanej współpracy z Firmami oraz Instytucjami Finansowymi w Polsce

Akredytywa w świetle aktualnego orzecznictwa

Prowadzący · Przemysław Wierzbicki, Partner Zarządzający | KKLW

14:00–15:00

LUNCH



WARSZTAT A

CZ. I

Akredytywa w praktyce – polska firma sprzedaje poza UE case study

Prowadzący · Przemysław Wierzbicki, Partner Zarządzający KKLW

1. Kilka uwag wstępnych dot. standardu UCP 600 do akredytyw dokumentowych
2. Omówienie case study:
 - polska firma zawiera umowę dostawy elementów gazociągu do firmy z państwa spoza UE
 - problem biznesowy – dostawa etapami, odległy termin dostawy,
 - problem biznesowy – polska firma musi znaleźć źródło finansowania dostawy,
 - problem biznesowy – polska firma musi skorzystać z podwykonawcy,
 - problem biznesowy – czy nabywca mógłby udzielić zaliczki?
 - problem prawny – ryzyko prawa państwa nabywcy,
 - jakie metody zabezpieczenia należności wchodzi w grę? Czym się kierować?

PRZERWA KAWOWA

CZ. II

1. akredytywa jako sposób zabezpieczenia należności, przy czym czy akredytywa może rozwiązać problemy:
 - dostawy etapami,
 - zabezpieczenia źródła finansowania,
 - zabezpieczenia roszczeń podwykonawcy,
 - zaliczki,
 - ryzyka prawna państwa nabywcy,
2. omówienia przykładowej akredytywy (SWIFT)
3. proces wystawienia, awizacji i realizacji akredytywy,
4. żądanie zapłaty – omówienie przykładowego żądania, procedura zapłaty,
5. dyskusja z uczestnikami.

WARSZTAT B

CZ. I

W jaki sposób uniknąć problemów przy zamknięciu finansowania kredytowego (wypłata) – z uwzględnieniem ewentualnych elementów transgranicznych i finansowań eksportowych.

Prowadzący · Artur Rutkowski – Senior Associate, | A&O Shearman

- spełnienie warunków zawieszających
- wniosek o wypłatę

PRZERWA KAWOWA

CZ. II

- różnice wynikające z typów produktów (gwarancje, różne typy kredytów)

Kongres finansowania handlu

PROSIMY WYPEŁNIĆ I PRZESŁAĆ NA ADRES: REGISTRATION@CEETA.PL

DZIEŃ 1 – WYBÓR WARSZTATU

Warsztat A Warsztat B

DZIEŃ 2 – WYBÓR WARSZTATU

Warsztat A Warsztat B

DATA

21-22
listopada
2024

MIEJSCE

Hotel Bristol
Warszawa

CENA

3500 PLN + VAT / osoba

SPOSÓB PŁATNOŚCI

przelew bankowy
mBank S.A.,
nr konta:
31 1140 2017 0000 4102
1305 4692

NASZ ADRES

ul. Grzybowska 4/217
00-131 Warszawa
tel.: 22 114 01 42
info@ceeta.pl

W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej pięć dni roboczych przed rozpoczęciem seminarium.

Zgłoszenie rezygnacji po terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw.

CEETA zastrzega sobie prawo do zmiany daty, prowadzących oraz odwołania seminarium w razie nieprzewidzianych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Firma: _____

Adres: _____

NIP: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

FAKTURA

Proszę o przesłanie faktury VAT na adres e-mail:

Proszę o przesłanie faktury VAT pocztą na adres:

Podpis: _____

Data i pieczętka: _____

Wyrażamy zgodę na przetwarzanie naszych danych osobowych przez firmę CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory w zakresie prowadzonej przez nią działalności gospodarczej.

**KLAUZULA
INFORMACYJNA
OBOWIĄZUJĄCA
PO ROZPOCZĘCIU
STOSOWANIA RODO**

Informuję, że:

1. Administratorem Pani/Pana danych osobowych jest firma CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory w Warszawie z siedzibą przy ul. Grzybowska 4/217, 00-131 Warszawa, zwany dalej Administratorem; Administrator prowadzi operacje przetwarzania Pani/Pana danych osobowych;
2. Administratorem danych osobowych jest Tomasz Dendura e-mail: tomasz.dendura@ceeta.pl;
3. Pani/Pana dane osobowe przetwarzane będą w zakresie prowadzonej przez firmę CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory działalności gospodarczej (realizacja kongresów i warsztatów szkoleniowych) oraz Partnerów Strategicznych Kongresu Finansowania Handlu (21-22.11.2024);
4. Podstawą przetwarzania Pani/Pana danych osobowych jest rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady Unii Europejskiej z 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/W (ogólne rozporządzenie o ochronie danych);
5. Posiada Pani/Pan prawo do: żądania od Administratora dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania, usunięcia lub ograniczenia przetwarzania danych osobowych, cofnięcia zgody na przetwarzanie danych osobowych;
6. Pani/Pana dane osobowe nie podlegają zautomatyzowanemu podejmowaniu decyzji, w tym profilowaniu;
7. Pani/Pana dane osobowe będą przechowywane przez CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory Tomasz Dendura.

**KLAUZULA ZGODY
NA ZBIERANIE
I PRZETWARZANIE
DANYCH OSOBOWYCH
ZGODNA Z RODO**

1. Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez firmę CEETA Central and Eastern Europe Training Advisory w Warszawie z siedzibą przy ul. Grzybowskiej 4/217, 00-131 Warszawa, NIP: 8151611059, REGON: 017503334 wynikających z prowadzonej przez nią działalności gospodarczej (realizacja kongresów i warsztatów szkoleniowych).
2. Podaję dane osobowe dobrowolnie i oświadczam, że są one zgodne z prawdą;
3. Zapoznałem/łam się z treścią klauzuli informacyjnej, w tym z informacją o celu i sposobach przetwarzania danych osobowych oraz prawie dostępu do treści swoich danych i prawie ich poprawiania.

Potwierdzam zapoznanie się z powyższymi informacjami:

Podpis: _____

Data: _____

